

09.09.2021.

## Wir wachsen und suchen Verstärkung!

### Vertrieb (m/w/d)

- Berlin
- Vollzeit
- Feste Anstellung

#### *Ihre Rolle in unserem Team:*

- Verkauf von Raffinerieprodukten
- Erstellung von Marktanalyse
- Kundeaquise und intensive Pflege bestehender Kundenkontakte
- Ermittlung von Kundenanforderungen
- Erstellung und Kalkulation von Angeboten

#### *Ihr Profil:*

- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb von Vorteil, aber kein Muss
- Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Teamplayer mit einer selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeitsweise
- *Nice to have:* Italienisch- oder Russischkenntnisse; aber auch andere Sprachen.

#### *Was Sie erwartet:*

- Kleines nettes internationales Team von 14 Mitarbeiter
- Weiterbildung ist gewünscht und wird bezahlt
- Obst und Getränke frei

#### **Interessiert?**

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (PDF) an:

Herrn Andreas Rogge

[jobs@mogoil.com](mailto:jobs@mogoil.com)

Tel: +49 30 240 88 29 0

MOGoil GmbH – Rotherstrasse 22 – 10245 Berlin – Deutschland