

09.09.2021.

Wir wachsen und suchen Verstärkung!

Vertrieb (m/w/d)

- Berlin
- Vollzeit
- Feste Anstellung

Ihre Rolle in unserem Team:

- Verkauf von Raffinerieprodukten
- Erstellung von Marktanalyse
- Kundenaquise und intensive Pflege bestehender Kundenkontakten
- Ermittlung von Kundenanforderungen
- Erstellung und Kalkulation von Angeboten

Ihr Profil:

- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb von Vorteil, aber kein Muss
- Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Teamplayer mit einer selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeitsweise
- *Nice to have:* Italienisch- oder Russischkenntnisse; aber auch andere Sprachen.

Was Sie erwartet:

- Kleines nettes internationales Team von 14 Mitarbeiter
- Weiterbildung ist gewünscht und wird bezahlt
- Obst und Getränke frei

Interessiert?

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (PDF) an:

Herrn Andreas Rogge

jobs@mogoil.com

Tel: +49 30 240 88 29 0

MOGoil GmbH – Rotherstrasse 22 – 10245 Berlin – Deutschland